

Регион

Красноярск

Должность

Менеджер по продажам

Образование

Высшее техническое (электротехническое желательно)

Требования

Опыт продаж от 1 года. Способность к работе с большим объемом продаж.

Должностные обязанности

Поддержание и развитие клиентской базы (поиск новых клиентов) среди предприятий промышленности.

Установление личных контактов с руководителями различных уровней по вопросам поставок электротехнической продукции.

Проведение переговоров и заключение договоров с клиентами;

Технические консультации по продукту;

Информационная и техническая поддержка проектов на стадии согласования и реализации;

Взаимодействие со всеми участниками проекта - заказчик, подрядчик, проектная организация, п

Ведение документооборота, контроль над выполнением договорных отношений.

Условия

5 дн. рабочая неделя (09.00-18.00, в пятницу до 17.00).

Полное соблюдение ТК РФ. Полный соц. пакет (оплачиваемый больничный лист, отпуск).

Заработная плата - оклад + % от продаж.

Заработная плата кандидатов с действующей клиентской базой и опытом работы в сфере продаж

Входное обучение по продукту и технике продаж.

Дополнительные компенсации:

Компенсация за использование личного транспорта, мобильной связи.

Возможность участия в выставках, семинарах, конференциях.

Возможны непродолжительные командировки

Контактный телефон

(391) 290-21-42

E-mail

IGurko@etm-res.ru

MSerova@etm-res.ru